

# Business Fair 2016

税理士法人Bricks&UK主催 第8回ビジネスフェア

開催レポート

## 多数ご参加いただき、誠にありがとうございました！

多くの方々へ課題解決へのきっかけを作らせていただき、たくさんの「ありがとう」をいただくことができました。

秋風の冷たさが身に沁みる10月18日に、年に1度のBricks&UK主催のビジネスイベント「第8回ビジネスフェア」をウインクあいちにて開催いたしました。名古屋、そして遥々東京からもお越しいただき、総勢〇〇〇名(〇〇社)総勢の方々にお越しいただき大盛況となりました。ご来場いただきましたお客様には、この場をお借りして御礼申し上げます。今回のビジネスフェアでは、事業経営における「課題解決」をテーマに、毎年恒例の「クライアント企業様ブース」に加え、弊社担当者による課題解決ブースを設置。さらにいつもご好評いただいているビジネスマッチングタイム。そして今年の特別

講演ゲストには株式会社名鉄百貨店取締役社長をお迎え。そして金融機関関係者様に直接プレゼンをしていただくという新たな企画「Moneyの虎」を立ち上げさせていただきました。ビジネスイベントとしてまだまだ我々側の課題は残りましたが、多くのお客様から「参加して良かった」「ありがとう」との貴重かつありがたいお声を頂戴し、弊社実行メンバーにとっても非常に有意義なイベントとなりました。今回残った課題を、来年にはしっかりと解決し、さらにご満足していただけるイベントを目指します。



### 名鉄百貨店取締役社長 黒野様による特別講演も 参加者の心を掴む

弊社代表の梶浦の師匠である名鉄百貨店・黒野社長に名鉄グループへ入社されてから現在に至るまでの歩みを「課題解決」の切り口で、実話・裏事情を交えながらお話いただきました。数々の無理難題に仮説・検証を繰り返し、解決し続けた事実をお聞きでき、非常に勉強になりました。観客席のお客様も経営のヒントを一言一句漏らすまいと黒野様の言葉に聞き入っていらっしゃいました。

スペシャルイベント！



### クライアント様による 熱いプレゼンも

第三銀行様と弊社にて、投資家に対して自社の新規事業をプレゼンしマネーを募る「Moneyの虎」を企画。名古屋の企業(サン・アール(株):岡山社長)・東京の企業(南SPUR:山岡社長)のお客様2社によるプレゼンをしていただきました。お二方とも非常に情熱的に話していただきました。途中、第三銀行担当者様からの鋭い質問に観客席の空気は一瞬ヒヤリとしましたが、SPUR山岡社長は冷静に回答をされ、綿密な計画性を感じることが出来ました。



# 笑顔と未来を狙う 鋭い眼差し

## 胸が熱くなったブースタイム

「クライアント・ファースト」の理念に基づき、経営者様のパートナーとして経営についての様々な課題を見つけ、解決へと導くお手伝いをする。

これは「社会を豊かにする」というBricks&UKの企業理念を実現するために、我々が常に意識しているテーマの1つです。

「どうやって課題を見つけるのか」

「どのようにするとその課題が解決され得るのか」

今回のビジネスフェアではこのテーマを徹底的に掘り下げ、私たちBricks&UKのメンバーによる「課題解決相談ブース」をご用意いたしました。

その結果、多くの経営者様が日頃から抱えている漠然としたお悩みを、より具体化し、その解決への糸口をご提案させていただきました。真剣な眼差しで未来を考える姿や、解決へのきっかけを得て笑顔でいらっしゃる方々など、内容にご満足いただいた様子を多く窺うことができ、私たち自身も心が満たされる時間を過ごすことができました。

Thank You Message  
from Bricks&UK

### 経営診断 ブース

担当  
鈴木

#### 「活かせる」経営診断を目指して

同業他社との数値比較や、自己資本比率などの指標をただ羅列するのではなく、その結果をクライアント様がどのように「活かせる」のか。そんな提案を目指しました。

経営の課題を財務会計の側面から解決に導くBricks&UKの本質的なサービスの一つとして、今後も多くのクライアント様に活用して頂きたいと思っています。

Thank You Message  
from Bricks&UK

### 融資相談 ブース

担当  
岡田

#### 銀行様による、本音の「相談会」

色々な相談をしたいが、迂闊な事を言って印象を悪くしては困る…そんな経営者様のニーズに応えるため、第三銀行様による「相談会」ブースを用意させて頂きました。

経営者様と金融機関との本音の交換が出来る場として、大変喜んで頂くことができ、あっと言う前にブースが埋まりスペース外でもご相談を頂いていたほどでした。

Thank You Message  
from Bricks&UK

### 補助金 助成金 ブース

担当  
齊藤

#### 「診断シート」でスピードチェック

早い(情報が)・易い(受給難易度が)・ウマイ!!(経営的に)を目指し、「簡易診断シート」を通じて簡易な診断&結果の確認を行って頂きました。入れ替わりの激しい補助金や助成金の情報は、情報の鮮度が命だと考えています。

よりタイムリーにお届けし続ける方法の1つとして、今後もこの「簡易診断シート」の更新を通じて情報を発信していきます!

## マッチングによる 新たなビジネスの可能性

昨年までの「ビジネスマッチング会」が、今年から「ビジネスフェア」の名に変更となりましたが、今まで以上に「経営者様同士の意義あるマッチングの機会を提供しよう」と意識して挑みました。

今回も同業者同士の深いお話が繰り広げられたり、新たな事業の種が生まれたり…と、クライアント様のパワーを目の当たりにすることができ、置いて行かれないように頑張らねば、と強く思えたマッチングタイムでした。

次回開催に向けて

今回のビジネスフェアで我々Bricks&UKが目指していたものは、「クライアント・ファーストを実現する」といった一言に尽きます。結果として多くのクライアント様から「良かったよ」「ありがとう」などのお言葉を頂戴する事ができ、これこそが我々にとって最高の喜びであり、目指すべきものに間違いは無かったな、と改めて感じる事ができました。これに満足する事なく、次回開催時には「去年よりも良かったね!」と言っていただけよう、さらなる努力を重ねてまいります。今後とも、Bricks&UKをよろしくお願い致します。

 Bricks&UK